



Acteur européen dans le domaine des matériaux de construction écologique, ISOCELL est le spécialiste de l'isolation cellulosique et des systèmes d'étanchéité à l'air. Maîtrisant l'ensemble de la chaîne de production grâce à ses 5 usines, le Groupe a su développer une gamme de produits innovants qu'elle commercialise sur le territoire Européen. Porteur de marques reconnues et protégées (AIRSTOP et OMEGA) le Groupe autrichien poursuit le développement de sa filiale française. Afin de renforcer notre équipe, nous recrutons pour le poste suivant .

Technico-commercial secteur (H/F)

Region Parisienne/Centre | Poste basé en Home office

Rattaché au Directeur Commercial France, vous êtes responsable de l'application de la politique du Groupe et de la réalisation des objectifs de ventes pour les régions mentionnés et assurez la promotion de l'image de marque de l'entreprise sur votre secteur. Pour cela vous prenez en charge

- La définition et la mise en oeuvre de la stratégie commerciale pour votre secteur dans le respect des intérêts du Groupe
- La gestion et le développement de votre portefeuille client et des partenaires (distributeurs, fournisseurs de matériaux de construction, artisans) via une démarche commerciale active
- La réalisation de propositions techniques et commerciales performantes à vos clients en garantissant leur satisfaction
- Le suivi technique, administratif et financier des affaires et la supervision des architectes et des urbanistes
- La représentation du Groupe par l'organisation d'animations commerciales auprès de vos clients et prospects dans le but d'instaurer des relations conviviales propices au bon déroulement des affaires sur le long terme et au développement de l'activité
- Une relation de proximité avec vos collègues Belges et Autrichiens

Profil

De formation technique ou commerciale, vous justifiez d'une première expérience dans le milieu de la construction et des matériaux liés au bâtiment idéalement dans le secteur du bois, sur des postes à dimension commerciale.

Véritable entrepreneur, vous êtes reconnu pour votre excellent relationnel et votre approche commerciale offensive. L'autonomie, la persévérance et le goût du challenge font partie de vos atouts, et vous faites preuve d'une réelle curiosité pour les produits écologiques ou à faible impact environnemental. La maîtrise de l'anglais ou de l'allemand est demandée.

Rejoignez une entreprise innovante à taille humaine, dotée d'un esprit pionnier, des méthodes non conventionnelles et une atmosphère de travail chaleureuse!

Merci de poster avec C.V. et lettre de motivation : contact@isoell-france.fr